

Con 10 años de experiencia en la plataforma, Alejandro Monroy se ha posicionado con su tienda alex200373 de relojes vintage por medio de subasta, como un vendedor Excelente de eBay.

Su tienda alex200373 surge de una incitativa personal, pues su mayor pasatiempo y conocimiento siempre fueron los relojes de colección.

Encontró en eBay una plataforma de subastas que le permitió abrir la ventana a todo el mundo.

Inició en eBay siendo miembro el 8 de Diciembre de 2007 y al día de hoy cuenta con más de 1,780 seguidores. Es una empresa pequeña que actualmente cuenta con 3 empleados, y cuyos objetivos son: utilizar la plataforma para adquirir nuevos clientes y poder negociar a distancia.

Alejandro cuida mucho su desempeño en cada venta y los clientes pueden saber que están ante un vendedor con excelente calidad en el servicio, con lo que ha generado oportunidades de crecimiento y visibilidad en todo el mundo.



Actualmente Alejandro Monroy viaja a Estados Unidos y a Europa dónde tiene más contactos y clientes que le facilitan el manejo de su negocio de eBay, maneja alrededor de 10 marcas, siendo las más importantes: Omega, Zenith, Cartier, Universal Genève, Nivada, Juvenia Chronograph; entre otros. Algunos relojes los consigue de casas de subastas y sabe que lo que vende es algo valioso y único en eBay.

La cuenta de alex200373 ha encontrado en eBay una apertura hacia los principales mercados de todo el mundo, incluso llegando a mercados poco comunes para un mexicano.

eBay provee un Centro de Ventas con lo que le ha ayudado a Alex a gestionar su negocio, dentro de la herramienta maneja promociones en sus productos para el crecimiento de sus ventas y mayor visibilidad de sus productos.

Actualmente alex200373 cuenta con un promedio en volúmen de ventas de \$30 mil USD al mes con un aproximado de 50 clientes nuevos. Ha logrado aumentar sus ventas con el uso de mejores prácticas, rediseño completo de su tienda y manejo de un buen inventario con mayor oportunidad de venta. En promedio vende 25 productos al mes productos al mes con un ticket promedio de \$1,200 USD.

**“La ventana que te abre eBay es enorme y te abre muchas oportunidades. No me veo dejando de usar la plataforma”.**

Siendo que un 99% de sus clientes están fuera del país, el alcance mundial de la plataforma y el aumento en el volumen de ventas han hecho para Alex una oportunidad de negocio de alcanzar sus objetivos.

**¡“ERES LO QUE QUIERAS SER”!  
“EN EBAY, NO HAY LÍMITES”**

**Alejandro Monroy  
Vendedor Excelente de eBay**